

- Communiqué de presse - <http://communiqués-presse.com> -

[DCI24, base de données d'information commerciale](#)

[Communiqué de presse, entrepreneuriat](#)



Premium Contact met désormais à la portée de tous sa base de données d'information commerciale unique en France grâce à son nouveau site DCI24 (www.dci24.com).

DCI24 pour qui et quels usages ?

Découvrez en quelques clics les **profils détaillés** de 120 000 **entreprises** ainsi que 220 000 **contacts** de **décideurs**.

Un moyen facile et rapide de **cibler** des **prospects qualifiés**, trouver de **nouveaux clients**, se faire connaître et contacter les décideurs sur son marché.

Informations qualitatives, cartographie comportement d'achat

“Contrairement à un annuaire d'entreprise classique qui se contente de données brutes (CA, coordonnées...), DCI24 va plus loin en proposant des **informations qualitatives** qui vont **cartographier** le **comportement d'achat** d'une **entreprise**.. ” indique Bertrand Porte, DG de Premium Contact, agence d'information commerciale.

Chiffres clés et coordonnées des décideurs

Chiffres-clés, coordonnées des décideurs, organisation, **comportement d'achats** et autres informations du profil client sont ainsi disponibles en quelques clics.

Et ce pour 120 000 **entreprises** utilisant de la **sous-traitance industrielle** ou investissant dans des **équipements de production**, des services logistiques, du conditionnement, des **logiciels et services IT** ou ayant des **projets** dans l'évolution de leur bâtiment.

Prospection commerciale de qualité avec DCI24

Editeur du fil d'information commerciale DCI, accessible uniquement par abonnement, **Premium Contact** s'ouvre ainsi de nouvelles perspectives avec le lancement de **[DCI24, service d'achat à l'unité de profils clients](#)**.

“Grâce à **DCI24**, un nombre bien plus important d'**entreprises** va pouvoir découvrir les richesses de notre **base de données** et l'utiliser pour une **prospection commerciale** efficace, les PME en particulier” ajoute Bertrand Porte.

DCI24 outil performant alliant souplesse et flexibilité

- Trouver des prospects qualifiés grâce à une information commerciale de qualité,
- Se faire connaître au sein de son secteur d'activité en identifiant les bons interlocuteurs,
- Développer son **portefeuille client**, avec toujours de nouvelles **opportunités** à détecter,
- Optimiser sa **stratégie commerciale**, faciliter et structurer le travail de [veille internet](#) et de **prospection** de ses équipes commerciales.

A Propos de Premium Contact

[Premium Contact, agence d'information commerciale](#), intervient depuis 12 ans sur les **marchés de l'industrie** et du **Business to Business**.

Du sur mesure au service mutualisé, **Premium Contact** propose des **outils et solutions marketing** et commerciales adaptées aux préoccupations des acteurs du **B to B**, prenant en compte la culture du secteur et ses particularités.

Premium Contact organisateur d'événements

Expandi, Productiaa, Logistiaa, In Machine, Journées Utilisateurs, Production Temps Réel, Journées Contact DCI ...

Références clients de Premium Contact

Premium Contact compte parmi ses références clients Dassault Systèmes, DHL Stock Express, Sage, SAP, Hutchinson, Legendre, Generix Group, Oxymetal, Sylob, Sernam, FTI Logistic, Ventilone, Promat, Canon Bretagne, Knauf, Siplast...

Contact Presse



- Bertrand Porte
- Email: group@premiumcontact.fr

Base de données, information commerciale pour entreprise, DCI24

<http://communiqués-presse.com/dci24-base-de-données-information-commerciale/>

[Communiqué de presse et Relations Presse](#)